

Przedstawiciel Handlowy

Obowiązki:

- **Sprzedaż i Negocjacje:**
 - Aktywna sprzedaż produktów, budowanie trwałych relacji z klientami.
 - Przeprowadzanie skutecznych negocjacji i zamykanie umów handlowych.
- **Rozwój Klientów:**
 - Pozyskiwanie nowych klientów i utrzymywanie relacji z obecnymi.
 - Zarządzanie kontem klienta i wsparcie w obszarze zamówień.
- **Analiza i Raportowanie:**
 - Analiza rynku, raportowanie wyników i rekomendacje dla marketingu.
 - Regularne raportowanie wyników sprzedaży i postępów.
- **Szkolenia i Wizerunek:**
 - Uczestnictwo w szkoleniach produktowych, budowanie pozytywnego wizerunku firmy.
 - Reprezentacja firmy na spotkaniach branżowych.

Wymagania:

- Minimum 1 rok doświadczenia na stanowisku Przedstawiciela Handlowego

Oferujemy:

- Praca w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Umowa o pracę i atrakcyjne wynagrodzenie z premiami.
- Samochód służbowy i telefon.
- Możliwość stałego rozwoju umiejętności i śledzenia trendów.
- Dynamiczne środowisko pracy w renomowanej firmie na rynku spożywczym.

Dołącz do nas, jeśli chcesz być częścią sukcesu firmy i rozwijać swoją karierę.